Verkoop je oude pc op internet

Handel in antiek

Je hebt een nieuwe pc gekocht. Nu kan je je oude exemplaar op zolder laten verstoffen, maar als je hem verkoopt op internet, vang je er misschien nog enkele honderden euro's voor. Klinkt goed nietwaar? In dit praktisch dossier laten we je zien hoe je nog munt kan slaan uit je oude computer. FREDERICK GORDTS

Je hebt een nieuwe laptop of desktop? Dat wil zeggen dat je oude pc plaats moet ruimen en op zolder of in de kelder belandt. Maar als eerbetoon voor zijn vele jaren dienst, kan je hem eventueel verkopen via het internet, bijvoorbeeld via eBay. Bovendien levert je dat misschien nog een aardige duit op. In elk geval zal je er véél meer voor krijgen dan wanneer je je oude pc op de rommelmarkt verkoopt. Maar daarvoor zijn er wel een aantal dingen die je in acht moet nemen. Dat gaat van het leegmaken van je harde schijf tot een goede productfoto maken. Je bent er snel een tijdje mee zoet, maar het levert ook meer op. Geld dat je dan weer in je nieuwe pc of in extra hardware of software kan investeren!



1.De juiste voorbereidingen

Alle gegevens verwijderen

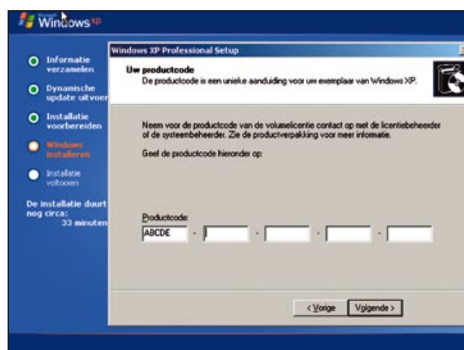
Vooraleer je de oude pc te koop zet, moet je eerst alle gegevens verwijderen. Gewoon de mappen naar de prullenbak verplaatsen, is niet voldoende, want iedereen kan met 'undelete'-software makkelijk die bestanden terugtoveren. Dat komt omdat een verwijderd bestand in Windows niet echt weg is. Enkel de link naar dat bestand wordt verwijderd, zodat het bestand niet meer zichtbaar is in de Verkenner. Het bestand staat echter nog altijd ergens op je harde schijf en verdwijnt pas als het overschreven wordt met nieuwe gegevens.

Om dit op te lossen, moet je structureel alle bits vervangen door nullen. Dat doe je met een gratis programmaatje zoals Dban www.dban.org, dat je op een usb-geheugenstick installeert. Klik op **Download DBAN for installation on floppy disks and USB flash drives**. Dubbelklik op **dban-1.0.7 _ i386.exe** en klik op **Uitvoeren**. Selecteer de schijfletter en klik op **Install**. Let wel op: alles wat op je geheugenstick staat, wordt gewist! Heb je geen usb-stick, download dan het bestand voor cd/dvd en brand dit ISO-bestand op een cd.

Start de computer opnieuw op terwijl de usb-stick aangesloten is. Druk tijdens het opstarten op **F12** of **F2** of een andere toets – afhankelijk van je computer – om het 'boot device' te kiezen (**Select Boot Device**). Kies nu de usb-schijf of de cd-speler en druk op **Enter**. De muis werkt niet in Dban, dus moet je alles met het toetsenbord doen. Selecteer eerst alle partities. Dat doe je door op de spatiebalk te drukken, zodat er **WIPE** of ******** naast de partitie komt te staan. Druk dan op **F10** om het wissen te starten. Je kan de voortgang zien op het scherm. Het kan trouwens wel 24 uur duren voor alles gewist is. Erg lang, maar toch raden we het ten stelligste aan. Het zou niet leuk zijn als een koper allerlei persoonlijke informatie van jou te lezen kreeg!

Windows opnieuw installeren

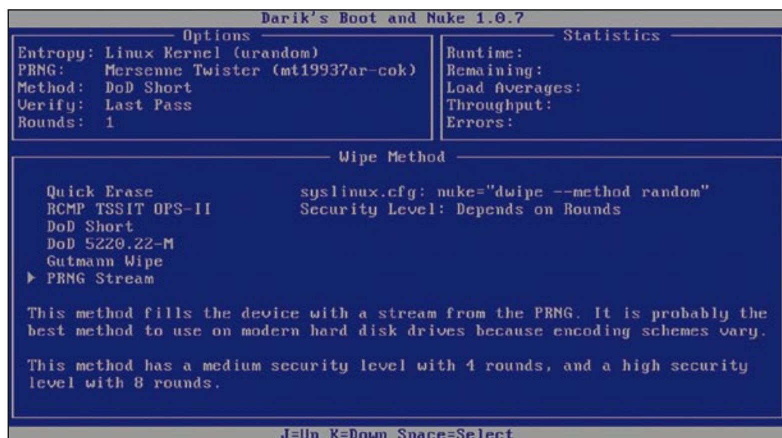
Je verkoopt je pc best in dezelfde toestand als bij de aankoop zoveel jaar geleden. Bij de meeste pc's wordt een exemplaar van Windows geleverd, en dat moet je dus opnieuw installeren. De sleutel die je nodig hebt, vind je meestal op een sticker op de pc zelf. Werd de pc met een illegale versie van Windows geleverd, installeer Windows dan gewoon niet, en lever die illegale versie ook niet mee. Je moet dit dan wel duidelijk vermelden in het zoekertje! Meestal worden de juiste stuurprogramma's meegeleverd op



Was Windows oorspronkelijk aanwezig op je pc, dan installeer je die best opnieuw.

de cd, zodat alles na installatie gewoon werkt. Is dat niet het geval, ga dan op internet op zoek naar de juiste drivers. Het minste dat de koper kan verwachten, is dat de pc helemaal werkt! Eventueel kan je ook Windows Update uitvoeren via http://windowsupdate.microsoft.com, zodat alles meteen bijgewerkt is. Onderschat deze hele procedure niet; die kan makkelijk een uurtje of vier in beslag nemen.

Heb je geen legale versie van Windows, dan kan je altijd Linux installeren. Zo kan de koper toch meteen aan de slag. Installeer bijvoorbeeld het gratis Ubuntu www.ubuntu.com.



Met Dban wis je letterlijk alle bits op je harde schijf.

WINDOWS- EN OFFICE-LICENTIES

Je wil je pc verkopen, maar je zou toch graag je oude Windows-versie blijven gebruiken op je nieuwe pc? Meestal gaat dat niet, al hangt het af van de licentie. OEM-licenties horen bij het toestel, waarbij de sticker met het serienummer op de achterkant van je pc te vinden is. Je mag die Windows niet op een andere pc installeren (vaak lukt het ook niet), en je mag zeker de sticker (**Certificate of Authenticity**) niet op een andere computer plakken. Ook Office wordt soms als OEM geleverd, en dan geldt hetzelfde.

Heb je een 'retail'-licentie, dan heb je meestal een originele doos gekregen, waarop de softwaresleutel staat afgedrukt. Die mag je wel op een andere pc gebruiken, op voorwaarde dat je de software volledig van de originele pc verwijdert. Zelfs al kocht je retail-licenties van Windows of Office op dezelfde dag als je oude pc, en staat dit op dezelfde factuur, dan nog mag je die versies op een andere pc installeren.

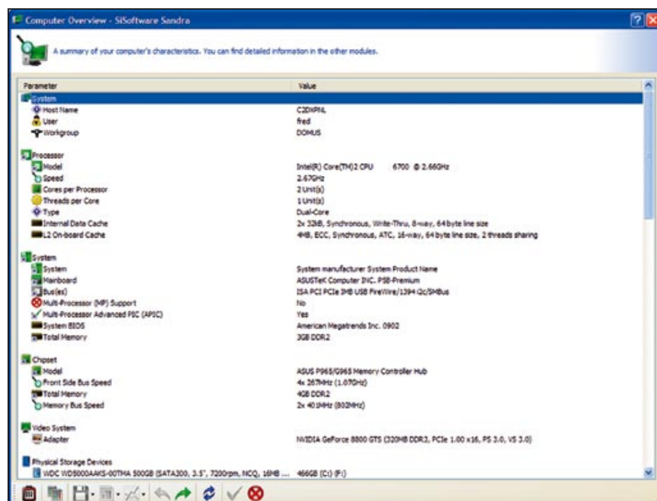
Het systeem analyseren

Potentiële kopers willen natuurlijk precies weten hoe snel je pc is en welke onderdelen hij bevat. Bij pc's van een groot merk, zoals HP of Dell, kan je aan de hand van het modelnummer via Google nagaan wat er precies in zit. Maar daarnaast is het ook een goed idee om de pc te laten analyseren, zodat je precies weet hoeveel werkgeheugen of harde schijven het toestel heeft. Daarvoor kan je het gratis Sisoft Sandra www.sisoftware.co.uk installeren. Klik op **Download** en kies **Download** onder **Lite**. Klik vervolgens op een link onder **Affiliate Free Download Sites**. Installeer het programma met alle standaardopties. Eenmaal het programma opgestart is, klik je op **Hardware** en op **Computer overview**. Na enkele seconden of minuten verschijnt er een rapport over je pc. Door op het tweede icoontje onderaan te klikken, wordt alle informatie naar het klembord gekopieerd. Die kan je dan in een Word-document plakken. Sommige gegevens, zoals processor, werkgeheugen, harde schijven en moederbord, heb je nodig voor de advertentie op de veilingsite.

De huidige waarde bepalen

Hoeveel vraag je nu voor je antieke toestel? De kans is groot dat je oude pc niet meer te koop is in de winkel. En wat je zelf betaald hebt, zoveel jaren geleden, is niet meer zo relevant. Dat





Sisoft Sandra analyseert je systeem van kop tot teen.





Maak zowel een foto van je laptop die openstaat, als van de toetsenbordlay-out.

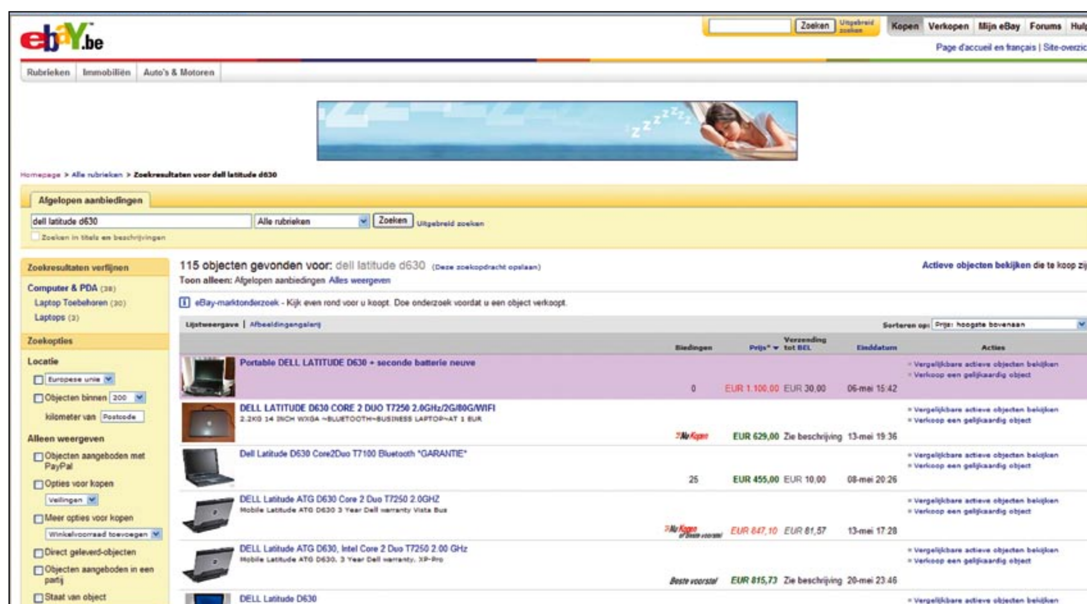
gaat zeker op voor pc's, want die verouderen erg snel. Maar hoe bepaal je de prijs dan? Een goed idee is om naar eBay www.ebay.be te surfen en computerveilingen te bekijken die al afgelopen zijn. Dat gaat als volgt: klik op **Uitgebreid zoeken** en vink **Alleen afgelopen aanbiedingen** aan. Geef vervolgens een trefwoord in en klik op **Zoeken**. Je moet hiervoor wel ingelogd zijn. De objecten met een groene verkoopprijs zijn effectief verkocht, die met een rode verkoopprijs niet. Dat ligt vaak aan een te hoge startprijs of een gebrekkige beschrijving – maak dus niet dezelfde fouten! De kans bestaat dat exact dezelfde pc nog nooit op eBay is verkocht. Verander daarom **België** in **Europese Unie** of **Wereldwijd** om de prijzen van buiten onze landsgrenzen te zien. Verkoop je een merkloze pc, ga dan op zoek naar een toestel met gelijkaardige specificaties.

Heb je alles nog bewaard, inclusief originele doos, handleidingen en zelfs het inpakmateriaal, dan is je pc vaak al 20% meer waard. Is er daarentegen iets stuk aan je pc, bijvoorbeeld een monitor die dode pixels heeft of een cd-brander die enkel nog cd's leest maar niet meer schrijft, dan kan de waarde heel snel dalen. Andere bronnen die je kan raadplegen, zijn de Koopjeskrant www.koopjesnet.be en Kapaza www.kapaza.be. Ook een grote Nederlandse site als Marktplaats www.marktplaats.nl kan hulp bieden. Hou er wel rekening mee dat veel pc's op dergelijke sites té hoog geprijsd zijn en dus nooit worden verkocht.

Foto's maken

Beelden zeggen meer dan woorden, en dus maak je best een aantal foto's van je oude pc. De prijzen van advertenties met goede foto's zijn steevast hoger dan die zonder foto's of met slechte kiekjes. Het volstaat echter niet om op Google een fotootje te zoeken en dat bij je advertentie te zetten. De koper zou je dan aansprakelijk kunnen stellen omdat het systeem er niet uitziet zoals op de foto! Verkoop je een laptop, maak dan een foto van de laptop als hij gesloten is, als hij open staat en ook van het toetsenbord, zodat de koper kan zien om welke toetsenbordlay-out het gaat. Maak ook foto's van alle accessoires, dozen, handleidingen en zelfs de factuur, als je die nog hebt. Verkoop je een desktopsysteem, neem dan een foto van het hele systeem: voor- en achterkant en zijkanten. Maak de kast eventueel ook open om foto's van de binnenkant te nemen.

Zijn er bepaalde dingen stuk aan de pc, fotografeer die dan apart. Zo kan je meteen laten zien wat er kapot is, om achteraf problemen te vermijden. Zorg ook voor voldoende lichtinval en let er op dat je foto's scherp zijn.



Via eBay kan je zien hoeveel oudere pc's over het algemeen opleveren.



2.Verkopen

Je aanbieding op eBay plaatsen

Je hebt nu alles wat nodig is om je aanbieding op eBay te plaatsen. Wij verkopen onze oude Toshiba-notebook. Ga naar www.ebay.be en klik op **Verkopen**. Geef een korte omschrijving van het object, bijvoorbeeld **Toshiba Satellite Pro** of **Pentium III Desktop pc 500 MHz 512MB RAM**. eBay zoekt dan automatisch een rubriek of categorie. De site durft er echter wel eens naast zitten, en via **Selecteer een geschikte rubriek** kan je zonodig zelf op zoek naar de juiste rubriek. Klik op **Doorgaan** en geef je eBay-gebruikersnaam en -wachtwoord in. Heb je er geen, dan kan je er één aanmaken.

Op de volgende pagina geef je eerst een aantrekkelijke titel in. Laptop 500 MHz is niet voldoende. Betere alternatieven zijn bijvoorbeeld **Toshiba Satellite Pro 5100 laptop notebook 500 MHz**. Je hebt maar 55 tekens. Gebruik niet overdreven veel hoofdletters. eBay wordt niet alleen door Nederlandstaligen gebruikt, dus laat typisch Nederlandse woorden als **Koopje** of **Nu toeslaan** achterwege, of zet er minstens ook één woord in het Frans of Engels bij, tenminste als je dat nodig acht. Voor € 0,17 kan je een ondertitel toevoegen, maar dat is meestal overbodig als je een goede titel hebt gekozen. Selecteer merk, processor, hardeschijfruimte, werkgeheugen, staat (**Tweedehands**) en geef ook aan wat er meegeleverd wordt. In de beschrijving kan je daar dan nog verder op ingaan.

Vervolgens moet je afbeeldingen toevoegen. Eén afbeelding is gratis, maar we raden je aan om er minstens 3 of 4 te plaatsen. Voor elke extra afbeelding betaal je maar € 0,13. Klik op **Afbeeldingen toevoegen** en dan op het tabblad **Uitgebreide versie**. Met de knoppen boven de grote foto kan je de afbeeldingen ook bewerken en bijknippen. Klik op **Uploaden**. Eventueel kan je daarna **Galerijafbeelding** aanvinken om in de zoekresultaten een afbeelding weer te geven. Ook dit kost € 0,17.

WAT MAG HET KOSTEN?

Zoals je in de tekst kan lezen, zijn de aanbiedingskosten laag – meer dan € 1 zal het je zelden kosten, als je een startprijs van € 1 hanteert. Maar er is nog de verkoopcommissie, en die wordt berekend bij het einde van de veiling. Haalt je object € 50 of minder, dan betaal je 5,50 % commissie. Brengt het meer op, dan betaal je € 2,75 + 4% commissie op het resterende eindbedrag (het eindbedrag min € 50). Brengt je laptop € 172 op? Dan betaal je dus € 2,75 + 4% van € 122 (172 - 50), of in totaal € 7,63.

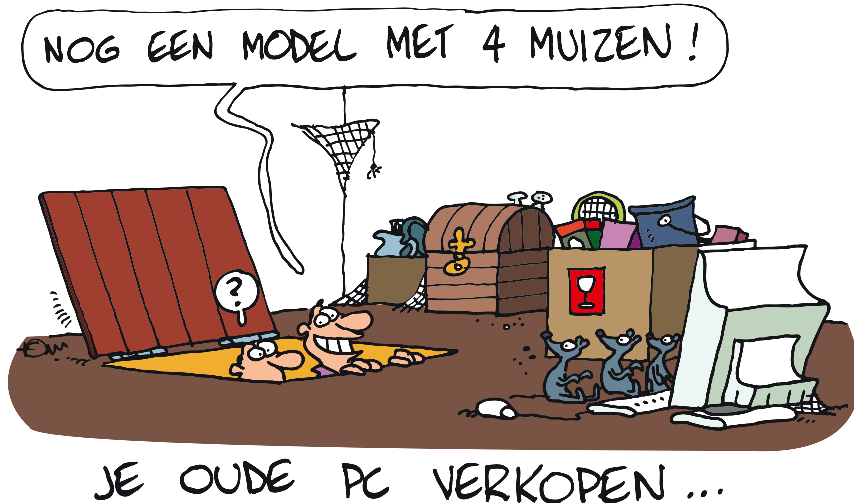
Wil je meer kans op slagen hebben, voeg dan genoeg foto's toe.

Je object goed beschrijven

Nadat je foto's heb toegevoegd, moet je het object beschrijven. De objectbeschrijving mag zeker niet te kort zijn, maar vermijd eveneens een ellenlang epistel. Zorg ervoor dat je alles vermeldt, inclusief accessoires, het juiste artikelnummer, toetsenbordlay-out (Belgische of Franse Azerty of een Engelse Qwerty). Ben je niet zeker, controleer dit dan via http://en.wikipedia.org/wiki/Keyboard_layout. Beschrijf alles wat je te koop aanbiedt, inclusief de gebreken. Je kan eventueel de aankoopprijs of de huidige prijs vermelden. Vermeld ook wanneer het toestel is aangekocht en of het nog onder garantie valt. Gebruik de knop **Opsomming** om een nette opsomming te maken van de technische gegevens. Voeg hier eventueel al enkele betalingsinstructies aan toe. Je kan bijvoorbeeld iets schrijven als **Betaling op voorhand per overschrijving naar Belgische**

Een voorbeeld van een goede beschrijving.

Kies een startprijs en eventueel een tijdstip.



Alternatieven voor eBay

eBay is natuurlijk niet de enige site waar je een oude pc kan verkopen. Maar je vindt er wel het breedste publiek, en als je je object ook naar andere EU-landen verzendt, verschijnt je aanbieding zelfs op die buitenlandse eBay-sites! Wil je echter niet betalen, probeer dan Kapaza www.kapaza.be, Koopjeskrant www.koopjesnet.be of Hebbes www.hebbes.be. Bij Kapaza kan je ook objecten plaatsen waarop kopers kunnen bieden.

Bankrekening of per Paypal zonder meerkost. Zo weet de koper dat jij de pc pas verzendt als het geld op je bankrekening staat.

Prijs en tijdstip invoeren

De startprijs is standaard € 1. Hoe lager de startprijs, hoe meer bieders je zal aantrekken. Als het object redelijk bekend is, zal die prijs bovendien snel stijgen. En je betaalt bij een lagere startprijs ook lagere plaatsingskosten. Wij raden je daarom aan om altijd aan te starten met € 1! Duid daaronder de duur van de veiling aan. Meestal is 7 dagen voldoende. Voor populaire objecten kan je 1 of 3 dagen gebruiken; we raden je aan nooit 10 dagen te kiezen, omdat dat voor de meeste bieders (veel) te lang is. Verder kan je aanduiden of de veiling meteen moet starten of pas op een later tijdstip (meerprijs: € 0,09). Klik daarvoor op Formulier aanpassen naast Kies hoe u uw object wil verkopen. Dit kan handig zijn voor bieders die pas de laatste seconden of minuten bieden ('snipers'). Kies je een uur waarop veel mensen thuis zijn (bijvoorbeeld donderdag om 21u), dan is de kans groot dat er een aantal 'snipers' klaar zitten aan hun computer om een laatste bod te doen. In het midden van de nacht zal dat minder waarschijnlijk zijn. Bovendien betekent meer bieders ook een hogere prijs.



De aanbieding op de eBay-site.

Betalen en verzenden

Als betalingsmethode staat standaard PayPal geselecteerd. Dat kan handig zijn om snel betaald te worden, en ook voor kopers is het makkelijk, maar er zijn hoge kosten aan verbonden voor de verkoper. Aanvaard je Paypal, verstuur dan alleen naar het PayPal-postadres van de koper én verstuur alles aangetekend of per koerier. Anders kan jij niet bewijzen dat je het object hebt opgestuurd als de koper een klacht indient bij PayPal. Dat gebeurt vaker dan je denkt!
Vink ook Betalingen via bankoverschrijving aanvaarden aan. Vink je Overschrijving Xpress aan, dan kan je al meteen je bankrekeningnummer ingeven, zodat de koper onmiddellijk na het einde van de veiling het bedrag kan overschrijven. Eventueel kan je ook Betalen bij afhalen aanvinken. Laat dat niet de enige betaalmethode zijn, want veel mensen zijn niet bereid tientallen kilometers te rijden om iets af te halen.
Geef vervolgens de verzendgegevens in. Zorg ervoor dat je op voorhand weet hoeveel het verzenden zal kosten. Weeg het volledige pakket en kijk op www.post.be of bij een koerierdienst hoeveel je daarvoor moet betalen. Je kan enkele euro's extra's aanrekenen voor het verpakkingsmateriaal en de moeite, maar overdrijf niet. Wil je meer bieders hebben, overweeg dan om het object ook naar het buitenland te versturen. Kies Toon alle verzendopties en vink Toon internationale diensten en opties aan. Kies dan bijvoorbeeld Aangepaste locatie en vink Europese Unie aan. Vul een dienst in (bijvoorbeeld DHL) en een kostprijs. Kijk ook na tot hoeveel euro het object verzekerd is. Gaat het verloren, dan kan jij de waarde terugclaimen van de verzenddienst.
Klaar? Klik op Doorgaan! Selecteer eventueel extra's zoals Vet en Highlight. Is je object nog meer dan € 200 à 300 waard, dan kan dit de moeite zijn, maar voor goedkopere spullen is het vaak overbodig. Je krijgt nu ook de kosten voor de aanbieding te zien. Meestal is dit minder dan € 1. Let op: daar komt nog een verkoopcommissie bij (zie kader op pagina 21)! Toch nog een foutje ontdekt? Klik dan op Je object herzien. Voeg de pagina toe aan je favorieten en hou je aanbieding het oog. Bekijk ook je mailbox regelmatig om na te gaan of er geen vragen van geïnteresseerde kopers binnenkomen. ♦

WAT ALS JE PC NIETS MEER WAARD IS?

Is je pc nauwelijks nog iets waard en krijg je hem niet verkocht? Je kan hem dan eventueel zelf blijven gebruiken, bijvoorbeeld als router of firewall. Heel wat Linux-distributies doen enkel dat en werken ook op stokoude pc's. Installeer bijvoorbeeld het gratis Smoothwall www.smoothwall.org, waarmee je je netwerk veel beter kan beschermen dan met een gewone modem. Je pc heeft dan wel twee netwerkkaarten nodig.
Of wou je toch al langer eens Linux proberen? Installeer dan een eenvoudige distributie als Ubuntu www.ubuntu.com of Knoppix www.knoppix.org. Je kan er zelfs een heuse bestandsserver van maken. Zo kan je er bestanden op bewaren die toegankelijk zijn van op alle computers op het netwerk. Ook dat kan met Ubuntu en het stappenplan op www.howtoforge.com/ubuntu-home-fileserver. Al kan je ook gewoon mappen delen in Windows. Uiteraard moet je dit niet doen met een pc met een harde schijf van maar 2 GB.